

Nº 6
2006

XAPALPIČI
K'ašay



БҮЛ НӨМІРДЕ:

НАКИПОВА Г.Н.

Вопросы целевого управления производственно-хозяйственными системами в условиях рыночной экономики 126

КАНТАРБАЕВА Ш.М.

О задолженности предприятий АПК Республики Казахстан 131

КАФТУНКИНА Н.С.

Экономическое развитие крупного промышленного региона (на примере Павлодарской области) 137

БАЙТУГЕЛОВ О.Б.

Түре шаруашылығы өнімдерінің есебін жеткізу мәселелері 142

КАШУК Л.И.

Социально-экономическая оценка привлекательности вуза 145

КАЛДЫҚӨЗОВА М.А.

Агромаркетинг кызметінің тауар өтімін калыптастырудагы міндеттері 151

АҒАБЕКОВА Ш.Н.

Оңтүстік Қазақстан облысы суармалы жерлердің зұдандар бойынша кейбір мәселелері 154

НАСРИДИНОВ М.Ш.

Об одной однопродуктовой статической задаче управления запасами при неточной информации 157

ҚАРЖЫ ЖӘНЕ ТАЛДАУ ФИНАНСЫ И АНАЛИЗ

ТАЙГАШИНОВА К.Т.

Проблемы совершенствования учета затрат исходя из требований МСФО и нового плана счетов 159

ИСКАКОВА З.Д.

Финансово-кредитная система в модели Концепции развития региона 162

ОНДАСЫНОВА А.И.

Об оптимизации ценовой политики в Республике Казахстан 166

СВЯТОВ С.А.

Роль Совета Директоров коммерческих банков в структуре корпоративного управления 171

ИГИБАЕВА А.К.

Анализ государственного воздействия на движение инвестиций в нефтедобывающей отрасли 176

БАЙБУЛЕКОВА Л.А.

Действующая практика организации депозитных операций в банках второго уровня 181

САЙФУЛЛИНА Ю.М.

О некоторых особенностях составных элементов механизма банковского кредитования торговли 189

КУЛУМБЕТОВА Л.Б.

Ипотечное кредитование как фактор расширения платежеспособного спроса 189

АЛИБАЕВА М.М.

Анализ финансовой устойчивости сельхозпредприятий Семипалатинского региона 193

КАИМБАЕВА М.К.

Зарубежный опыт нормативного контроля за ликвидностью банка 199

ЖАКИПБЕКОВ Д.С.

Сущность и место корпоративного подоходного налога в налоговой системе Республики Казахстан 202

МУХИН В.В.

Методы определения размера лизинговых платежей 206

ТЕМИРГАЛИЕВА Г.К.

Система безналичных расчетов в АПК 213

МАНГИБАЕВА Д.Д.

Аспекты аналитического учета затрат 216

МУКУШЕВ А.Б.

Прибыль как показатель эффективного использования финансовых ресурсов 218

ҒАЛАМДАНДЫРУ ЖӘНЕ ҚАЗАҚСТАН ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И КАЗАХСТАН

УМИРЗАКОВ С.Ы.

Международный опыт кластеризации и перспективы его внедрения в Казахстане 223

ЗАБАЙРАЦКИЙ А.А., ИСКАКОВА З.Д.

Вопросы регулирования внешней задолженности Республики Казахстан 228

КАЛГАНБАЕВ Н.А.

Оценка возможностей вступления Казахстана во Всемирную торговую организацию 231

КАЙГОРОДЦЕВ А.А.

Глобальная продовольственная проблема 234

ТУРГИНБАЕВА А.Н.

Международное научно-техническое сотрудничество на постсоветском пространстве 240

НУРМАНОВ А.А.

Кластерные методы в формировании конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции и продовольствия 244

ВОРОБЬЕВА С.М.

Международный опыт государственного регулирования страховой деятельности 250

ОМАРОВА А. И.

Основные аспекты предоставления права недропользования иностранным инвесторам в нефтегазовом секторе Казахстана 255

ОСПАНОВА Ж.С.

Оффшорные зоны: выявление подозрительных (сомнительных) сделок 259

В ЭТОМ НОМЕРЕ:

ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТЕЙ ВСТУПЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ

Н.А. КАЛГАНБАЕВ,
к.э.н., доцент кафедры «Маркетинг
и коммерция» КазЭУ им. Т.Рыскулова

Важнейшим фактором интеграции Казахстана в мировое сообщество является присоединение ко Всемирной торговой организации (ВТО). В настоящее время наша республика, имеющая с 1996 г. статус наблюдателя в этой организации, стремится стать ее полноправным членом.

Вступление Казахстана в ВТО требует развития конкурентоспособности ведущих секторов и отраслей экономики. Так, присоединение Казахстана к ВТО прежде всего по ряду причин затрагивает конкурентоспособность предприятий отечественной промышленности. Во-первых, потому что регулирование мировой торговли промышленными товарами – наиболее развитая, тщательно отработанная, проверенная полувековым опытом система, в которой хорошо ориентируются наши зарубежные партнеры и пока еще не достает знаний нашим отечественным производителям. Во-вторых, потому что промышленные предприятия республики теснее, чем все другие предпринимательские структуры страны, связаны с мировым рынком, испытывают на себе его воздействие. Одни из них, прежде всего предприятия топливно-энергетического комплекса и ряда сырьевых отраслей, глубоко вовлечены в международное разделение труда. Другие, широко использующие импорт недостающих видов сырья – материалов, оборудования, комплектующих для повышения конкурентоспособности своей продукции. Третьи, ориентируются в этих целях на импорт иностранных инвестиций и новых технологий. Четвертые, и таких большинство, особенно в машиностроении и производстве потребительских товаров, испытывают острую конкуренцию с иностранными производителями на внутреннем рынке.

Таким образом, отечественная промышленность представляет собой сложный комплекс отраслей, работающих в жестких условиях рынка, чье

состояние и развитие прямо или косвенно зависит уже не только от внутренней конкурентной среды, но и от внешней, а, следовательно, и от условий интеграции в мировую торговую систему. Представляется, что процесс адаптации предприятий к нормам ВТО не будет легким, так как многие из них обладают низкой конкурентоспособностью.

Правительство Республики Казахстан, с самого начала реформ взявшее курс на открытую экономику, осуществило значительную либерализацию внешней торговли. В настоящее время становится ясным, что, наряду с позитивными моментами, имелась недооценка необходимости всестороннего учета при разработке и проведении внешнеэкономической политики интересов субъектов внешнеэкономической деятельности.

Государство, осуществляя, например, тарифное регулирование экспорта и импорта, упускало из виду задачи структурной перестройки и защиты отечественных производств, имеющих конкурентные преимущества на внутреннем и внешнем рынках. В результате чего продолжается наплыв в Казахстан недоброкачественной импортной продукции, что не отвечает интересам ни отечественных производителей, ни потребителей. Усиливая валютный контроль в целях предотвращения утечки капитала за рубеж по линии внешней торговли, государственные органы фактически одновременно снижают стимулы к проведению хозяйствующими субъектами экспортных и импортных операций. Подобный же подход характерен и для многих других аспектов внешнеэкономического регулирования.

Мировой опыт свидетельствует, что при решении задач повышения конкурентоспособности и структурной перестройки народного хозяйства трудно обойтись без соответствующей настройки импортного тарифа и нетарифных ограничений импорта, без государственной поддержки кон-